L'expertise sûreté depuis 30 ans

Dans un monde toujours plus en recherche de sécurité, SECURE Systems & Services - née en 2010 de la fusion de deux branches de Cegelec SECURE, Evolynx et Advendi - trace son chemin avec réussite.

SECURE Systems & Services

- 1987 : Création de Cegelec SECURE
- 2010 : Cegelec SECURE rejoint le groupe VINCI

Création de SECURE Systems & Services, issue des branches Advendi et Evolynx de Cegelec SECURE

Lancement d'Evolynx iPerflex, premier système full web de contrôle d'accès et management de la sûreté

- 2014 : Arrivée de Gérard Correia à la direction de l'entreprise
- **2017 :** Le CNES renouvelle sa confiance à SECURE et confie à l'entreprise le revamping de l'ensemble des équipements de sécurité de 4 sites à Paris, Toulouse et Kourou, en Guyane.

SECURE est certifiée ISO9001 et ISO14001

- **2018 :** SECURE déménage dans le Pôle d'Aix-en-Provence La Duranne, et SECURE devient Partenaire de l'Ecole Centrale Marseille
- 2019 : SECURE est certifiée ISO27001 et MASE

Les Forces Militaires Françaises renouvellent leur confiance à SECURE pour moderniser les bases d'Abu Dhabi.

SECURE élargit son portefeuille clients avec de nouveaux projets auprès notamment d'ATOS et de SOITEC

• 2020 : Lancement d'EvolynxNG

A rchitecte de solutions de sûreté, SECURE Systems & Services s'appuie sur un savoir-faire de plus de 30 ans dans la sûreté. Son ambition : accompagner les structures sur la sécurisation de leurs sites et leurs systèmes d'informations en prenant en compte leurs besoins spécifiques et leur niveau d'exigences toujours plus élevé. L'entreprise française est portée par deux activités principales : celle d'intégrateur (intégrer différentes solutions du marché, c'est-à-dire les faire fonctionner selon les besoins du client) et celle d'éditeur (construire des solutions de contrôle d'accès, par badges, biométrie, etc.).

Pour performer sur son secteur, la société met donc à profit ce positionnement atypique, permettant à l'activité d'intégration de bénéficier de capacité de personnalisation des systèmes, et à l'activité d'éditeur d'avoir une très bonne connaissance des contraintes et

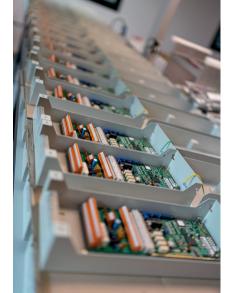
des exigences du marché, en étant en relation directe avec les clients. De plus, SECURE intervient sur des problématiques à la fois liées aux menaces physiques et aussi aux cyber-menaces. Ce positionnement décuple finalement la capacité d'accompagnement en tant que partenaire sûreté. Il permet en même temps d'avoir une visibilité très large sur les évolutions du marché. La société s'attache ainsi à faire prendre de l'avance à ses clients en leur rendant l'innovation accessible.

« D'ordinaire, il y a d'un côté les intégrateurs et de l'autre les éditeurs, observe Gérard Correia, dirigeant de l'entreprise depuis 2014, et qui a précédemment travaillé dans le domaine du transport et de la sécurisation de tunnels routiers. Peu de gens sont positionnés comme nous, et nous en tirons une certaine force. Lorsqu'on adresse un marché d'intégration, vu que nous développons nos propres outils, nous sommes capables d'imaginer des solutions sur mesure pour nos clients. C'est dans notre ADN, nous savons chiffrer ces choix. D'un point de vue constructeur, c'est intéressant d'être finalement son propre intégrateur. On ne fait pas appel à

Chiffres clés

- 1 solution « maison » de contrôle d'accès et de management de la sûreté : Evolynx
- 8 Millions d'Euros de chiffre d'affaires moyen
- 12% du CA consacré à la R&D au sein du Lab SECURE
- 48 salariés
- 75% de l'effectif constitué d'ingénieurs et de techniciens
- Plus de 2000 sites équipés SECURE dans le monde







d'autres intégrateurs qui gèrent la solution uniquement à travers des formations. Nous allons plus loin avec une maîtrise parfaite de bout en bout ».

La qualité de ses prestations mais aussi la profonde mutation du marché et de la société au cours des dernières années a engendré une très forte croissance de l'entreprise. La loi de programmation militaire a notamment fait évoluer le métier de SECURE. Avant, l'entreprise se basait uniquement sur le socle applicatif pour livrer des solutions logicielles. Mais aujourd'hui, de nouvelles activités viennent enrichir le métier avec la livraison d'infrastructures informatiques toujours plus complexes. « Cela fait quelques années que ce marché est en pleine croissance, confirme le dirigeant. Les perspectives restent bonnes, notamment sur la partie cyber et sécurité électronique. La loi de programmation militaire recommande de renforcer les installations d'un point de vue cyber sécurité. Nos systèmes sont souvent concernés. On ne fait plus seulement que de mettre en œuvre un socle applicatif, on a également une infrastructure informatique sécurisée à déployer. Cela continue à modifier la nature et les volumes de notre prestation. L'autre élément moteur c'est que nous commençons à apporter des prestations de service. Par exemple, nous accompagnons des clients dans leur démarche d'homologation ANSSI, cela induit une diversification de nos activités qui fait que nous adressons de nouveaux marchés. Nos ambitions sont importantes parce qu'on sent que le marché est extrêmement porteur et que nous avons de vraies cartes à jouer. Nos clients attendent qu'on apporte un panel de services plus large, car eux-mêmes vivent et doivent absorber ces mutations.».

Technologie de pointe

C'est cependant toujours dans une posture d'écoute que se positionnent les équipes de l'entreprise, afin de proposer les solutions de sûreté les plus adaptées au contexte de chaque client, et toujours en visant l'excellence en termes de qualité de service. Les clients ont en effet un patrimoine ou une activité sensible, et donc des besoins de sécurité importants et souvent spécifiques.

Ambitieuse mais prudente, SECURE Systems & Services prépare l'avenir, et notamment la question épineuse de la reconnaissance faciale. L'entreprise a monté des expérimentations et développé des interfaces avec des éditeurs spécialistes dans ce secteur, et attend désormais les évolutions au niveau légal, notamment en termes de garanties de stockage de données dans des lieux extrêmement sécurisés. Mais d'une manière générale, l'entreprise est technologiquement toujours à la pointe de son secteur, et investit massivement dans la R&D, notamment sur sa partie produit, Evolynx. Pourquoi ? «Parce que les exigences évoluent fortement, affirme Gérard Correia. A titre d'exemple, des clients nous demandent d'héberger dans nos cartes 500 000 badges actifs. Il faut donc une base de données capable de lire un demi-million de badges assez rapidement pour savoir si la personne qui badge a accès autorisé. Il est crucial de mixer les nouvelles technologies avec les exigences des clients. Ces derniers sont essentiellement des grands groupes ou des sites étatiques avec des flux de personnes assez importants, parfois en multisites. ».

A travers l'investissement pour s'adapter toujours plus au marché, l'entreprise est d'ailleurs en train de concevoir la nouvelle version de son logiciel Evolynx, qui intègre un grand nombre de nouveautés et d'évolutions et qui permettra une expérience utilisateur optimisée. Un superbe concentré de technologie nommé EvolynxNG, NG pour Nouvelle Génération, qui sortira courant 2020 après plus de 12 000 heures de développement.